

CONNECTİX – İŞ ORTAKLIĞI DAVETİ



Türkiye’de Yerel Yönetimler ve Su Kanal İdareleri başta olmak üzere Kamu Kurumları ve Özel Sektöre Bilişim çözümleri sunan firmaların; Satış, Pazarlama, Konumlandırma ve Süreç Yönetiminde ciddi bir rekabet baskısı altında olduğunu biliyoruz. ConnectiX olarak tam da bu noktada devreye giriyor ve İş Ortağımız olan firmalar için uçtan uca Satış–Pazarlama Danışmanlığı sağlayarak büyümenizi hızlandırıyoruz.

ConnectiX Sizin İçin Ne Yapar?

1. Satış ve Pazarlama Operasyonlarınızı Uçtan Uca Optimize Ederiz

Sektörü 25+ yıllık deneyimle okuyan ekibimizle;

- Satış pipeline’inızı profesyonel şekilde yapılandırır,
- Sahadaki teklif–takip süreçlerini standardize eder,
- İhale–teklif yönetiminde stratejik katkı sunar,
- Operasyonel yükü azaltarak dönüşüm oranlarını artırırız.



2. Yönetimsel, Teknik ve Finansal Sorunlarınızı Ortadan Kaldırırız

Birçok firma satış süreçlerinde şu darboğazlarla karşılaşır:

- Yöneticilere doğru sunum hazırlayamama,
- Teknik ekiple satış ekibi arasındaki iletişim kopuklukları,
- Zaman yönetimi ve fırsat takibi problemleri,
- Rekabet karşısında doğru fiyatlandıramama,
- Kurumlara doğru hikâyeyi anlatamama,
- Sahada plansız ilerleme nedeniyle finansal kayıplar.



3. Sizi Karar Vericilere Doğrudan Ulaştırırız

ConnectiX’in en güçlü olduğu noktalardan biri:

Belediyeler, Su Kanal İdareleri ve Kamu Yöneticileri nezdindeki saha tecrübesi ve ilişki yönetimi gücüdür.

Bu sayede:

- Doğru kurumlara, doğru zamanda, doğru sunumla girmenizi sağlarız.
- Ürününüzü üst düzey karar vericilere profesyonel şekilde konumlandırırız.
- Firmanızın prestijini yükseltir, rekabet avantajı kazandırırız.



4. Sizin Adınıza Profesyonel Kurumsal Görseller, Sunumlar, Videolar ve Hikâyeler Üretiriz

ConnectiX olarak;

- Kurumsal sunumlar,
- Teklif kitapçıkları,
- Ürün/birim tanıtım metinleri,
- Sosyal medya içerikleri,
- Tanıtım videoları,
- Yönetici ekranlarına yönelik stratejik mesajlar hazırlar ve markanızı kamu sektörüne uygun, modern bir dilde temsil ederiz.



5. Daha Az Maliyetle Daha Fazla Deneyim Sunarız

Bugün iki kıdemli satış uzmanının firmaya yıllık maliyeti 7 milyon TL’ye yaklaşırken, ConnectiX aynı tecrübeyi aylık danışmanlık modeli ile çok daha düşük maliyetlerde sunar. Bütçeniz rahatlar, operasyon kaliteniz yükselir.



Birlikte Nasıl Başlıyoruz? (3 Adım)



İlk Görüşme (30 dakika)

Firmanızın hedeflerini ve ürünlerinizi analiz ediyoruz.



Satış ve Pazarlama Yol Haritası

Entegre modelimizi firmamıza özel olarak tasarlıyoruz.



İş Birliği & Hızlı Lansman

Saha, sunum ve yönetsel hazırlıkları tamamlayıp çalışmalarını başlatıyoruz.

Neden ConnectiX ile Çalışmalısınız?

- 25+ yıllık Kamu/Özel Sektör–Bilişim Satış Tecrübesi
- Su Kanal İdareleri, Belediyeler ve Özel Sektörde güçlü referanslar
- Karar verici düzeyde ilişki ağı
- Hazır metodoloji ve süreç yönetimi modeli
- Hızlı değer üretme garantisi
- Ürünlerinizi kısa sürede “Kurumsal Anlatı”ya dönüştürebilme yetkinliği
- Satış ekibinizin belirsiz, zaman alan, karmaşık iş yükünü tamamen ortadan kaldırma gücü



Sizi Tanımak ve İş Birliğini Değerlendirmek İsteriz...

ConnectiX olarak size gerçek değer katabileceğimizden eminiz. Bu nedenle sizi yüz yüze veya online bir tanışma toplantısına davet ediyoruz. Toplantı için uygun olduğunuz 2 farklı zaman dilimini iletmeniz yeterlidir.

Saygılarımızla,
ConnectiX | Strateji, Satış ve Pazarlama Uzmanınız
Geleceği Birlikte Şekillendiriyoruz.